



## FUENTES DE FINANCIAMIENTO

Una de las tareas más importantes y que más tiempo demanda para los fundadores de un emprendimiento es la búsqueda de financiamiento. Hay muchos ejemplos de startups que han decidido no levantar nunca capital ni ceder acciones a inversionistas y han tenido mucho éxito. Sin embargo, la mayoría de las startups no corre con la misma suerte y si deben enfrentarse a conseguir recursos para crecer. En esta ficha entenderemos fuentes de financiamiento y las dividiremos en dos grupos. El primero en relación con financiamiento desde subsidios públicos y el segundo a fuentes privadas de financiamiento.

### **Subsidios y financiamiento estatal.**

En Chile existen diversas fuentes de financiamiento para emprendedores. Para proyectos de carácter más tradicional está la oferta proveniente de organizaciones como Fosis o Sercotec. Por su parte, para startups y/o empresas que utilizan tecnología para desarrollar sus productos o servicios los programas provenientes desde Corfo y Anid serán los ideales de revisar. Para adjudicarse un fondo o subsidio desde estas últimas dos entidades deberás participar de un concurso público el cual tendrá un documento de bases, donde básicamente estarán las reglas del juego. Por lo general, la postulación será online y deberás llenar un formulario y generalmente grabar un video contando sobre tu proyecto.

Si te adjudicas un subsidio, Corfo o Anid financiarán una parte del total de los gastos y el resto deberá venir por parte de ti como emprendedor. Generalmente, el financiamiento público costeará entre el 70 y 80% del total del proyecto. Cuando obtengamos este tipo de financiamiento, firmarás un contrato de subsidio donde te comprometerás a gastar de manera correcta los recursos y a cumplir con los objetivos planteados. Este tipo de financiamiento no requiere que entregues participación o “equity” (acciones) de tu empresa.

1. **Corfo:** Dentro de los programas más conocidos de Corfo se encuentra el “Capital Semilla” con sus versiones “Inicia” y “Expande”, y los cuales entregan un financiamiento de hasta 15 y 25 millones de pesos respectivamente. El Capital Semilla de Corfo busca fomentar la aparición de nuevos emprendedores que realicen proyectos de características escalables, pero de igual manera, se abre a algunos proyectos que tengan algunas características más tradicionales, pero con potencial de explotar y crecer. Por otro lado, y para startups que tienen potencial de crecimiento acelerado e internacionalización, existe Startup Chile. Este programa tiene la forma de una aceleradora de negocios pública, la cual selecciona a startups de diferentes lugares del mundo. Durante sus más de 10 años de funcionamiento, se ha posicionado como un referente y ejemplo de apoyo a startups. Actualmente, Startup Chile cuenta con 3 programas. Build, que entrega hasta 10 millones de pesos, Ignite con 25 millones de pesos y Growth que apoya con 75 millones de pesos. Corfo, cuenta con otros programas y subsidios provenientes de diferentes áreas. Algunos de ellos y que vale la pena revisar en la página [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl) son Crea y Valida, Súmate a Innovar y Viraliza.
2. **Anid:** La Agencia Nacional de Investigación y Desarrollo, recientemente ha creado un programa focalizado en la creación y apoyo de startups de base científica tecnológica llamado Startup Ciencia. Este tipo de empresas tiene un grado de sofisticación tecnológica que requieren de pruebas a nivel de laboratorio o experimentar bastante con sus tecnologías antes de sacarlas al mercado. Este fondo entrega un financiamiento de hasta 220 millones de pesos.

Al momento de evaluar el problema que quieres resolver, no es estrictamente necesario que estén presentes estas 6 características. Ya será positivo si 1 o 2 de ellas están presentes. Lo importante es evaluar de manera muy profunda el dolor, investigar todo lo que puedas y ejecutar experimentos lo antes posible.



# Financiamiento privado

A diferencia del financiamiento público, los inversionistas de carácter privado buscarán realizar inyecciones de capital en startups a cambio de obtener equity o acciones de la empresa a cambio. Esto es muy común que ocurra en el ecosistema emprendedor y cada vez existen más y mejores alternativas para acceder a fondos de carácter privado.

En términos generales, no existe una receta para definir cual es el mejor momento para buscar inversión privada. Sin embargo, será necesario tener en cuenta de que este tipo de inversionistas no va a poner su dinero en emprendedores que solamente tengan una idea y no hayan conseguido evidencia necesaria (tracción/ventas), salvo que seas un emprendedor con mucho recorrido y experiencia.

La inversión es un acto de confianza, por lo que por un lado los inversionistas deberán saber que pondrán su dinero en las personas adecuadas y por otro, los emprendedores deberán estar seguros de que quieren asociarse con ese o esos inversionistas y generar una relación.

Dentro de las fuentes de financiamiento privado más comunes están las siguientes:

- **Inversionistas Ángeles:** Los inversionistas ángeles, son personas que invierten en startups y buscan ayudarlas a crecer. Por lo general, este tipo de inversionistas entran en las primeras rondas de financiamiento y aportan capital y su experiencia y redes. Muchos inversionistas ángeles participan de redes llamadas "Redes de inversión ángel" donde se les presentan oportunidades de inversión y buscan co-invertir con otros inversionistas. En Chile, existen ejemplos como la red de inversionistas ángel de la Fundación Chile (Chile Global Angels) y la Red de Inversionistas Ángeles de Dadneo.
- **Incubadoras e Aceleradoras:** Durante los últimos 10-12 años, nacieron muchas entidades de apoyo al emprendimiento en la forma de Incubadoras y Aceleradoras de negocio. Muchas de ellas estuvieron ligadas a universidades o empresas y accedieron a fondos públicos para colocar fondos en startups. Actualmente este tipo de organizaciones han buscado evolucionar y ser sostenibles en el tiempo a través de un modelo de inversión privada y venta de otros servicios. Las incubadoras de negocio apoyan a los emprendimientos desde sus etapas iniciales, por eso tienen el nombre asociado a la incubación. Las aceleradoras, buscan que startups que ya tienen un recorrido inicial aceleren sus resultados y logren crecer. Por lo general, este tipo de entidades invierte en etapas semilla, es decir, en Chile aportan entre 15 a 30 millones de pesos, aproximadamente. Algunas de ellas, podrán invertir en futuras rondas para mantener o aumentar su participación. Algunos ejemplos de este tipo de organizaciones son Magical, Grupo Imagine o Digevo Ventures. Internacionalmente YCombinator es la organización de esta naturaleza que tiene mayor relevancia.

- **Plataformas de financiamiento colectivo (crowdfunding):** Este tipo de financiamiento tiene un origen en las iniciativas de financiamiento colectivo que emergieron en USA. De manera original emprendedores o innovadores buscaban financiar proyectos a través de donaciones. Esto evolucionó a la pre-venta de productos a través de la plataforma Kickstarter.com y luego se sumó el financiamiento a través de la obtención de equity. La idea central es que varias personas compren acciones de una startup a través de una plataforma online. La plataforma pionera en este tipo de acciones es AngelList.com, la cual reúne a inversionistas ángeles e inversionistas privados. En Chile, existe la plataforma Broota.com.
- **Fondos de inversión:** Estas organizaciones son fondos cuyo objetivo es invertir en startups en etapa de crecimiento. Un fondo de inversión reúne el aporte de diferentes empresas o personas que esperan tener retornos futuros. Un fondo establece sus verticales de inversión, busca startups en las cuales invertir y crea un portafolio (por ejemplo 10 startups por año) y luego busca que las startups que tengan mayor probabilidad de éxito logren futuras rondas o que sean adquiridas. Por lo general de las 10 startups que apoya un fondo en un año, 1 tendrá éxito y dará retornos a los aportantes.

Los fondos de inversión en Chile han tenido un auge y evolución muy interesante. Durante los últimos años han surgido bastantes fondos de inversión de riesgo con apoyo de Corfo y algunos que son 100% privados. Dentro de los fondos reconocidos en el ecosistema se encuentran, por ejemplo, ALLVP, Mantura Ventures, Alaya Capital y Magma Partners.

La tendencia por invertir en startups y también por crearlas, ha florecido también en las grandes empresas. En el último tiempo se han sumado al ecosistema de innovación e inversión corporaciones que han visto una oportunidad para colaborar y agregar más valor. Es así, como a las históricas Wayra de Telefónica, BCI Labs y Masisa Labs, se han sumado, Güil Mobilty Ventures de Kaufmann, CMPC Ventures y Emasa Ventures quienes han estado generando nuevos espacios para la innovación corporativa creando nuevos startups o spin-offs y también para la inversión o adquisición de startups.

La Asociación Chile de Venture Capital (ACVC), reúne a los actores más relevantes del ecosistema de inversión de riesgo en Chile y a otras organizaciones que brindan apoyo y soporte a este ecosistema, como estudios de abogados, compañías que brindan servicios de tecnología y entidades de apoyo gubernamental. Toda la información sobre esto, la puedes encontrar en [www.ACVC.cl](http://www.ACVC.cl)